

Tabela de Conteúdo













Abertura

O Que é o Planeamento Estratégico?

Por Que Todo Empreendedor Precisa Dele?

Como Criar um Planeamento Estratégico





Você já tentou viajar sem saber o caminho, sem mapa, sem GPS?

É assim que muitos empreendedores operam...**noescuro.** O planeamento estratégico é como um GPS: orienta, corrige rotas e evita desperdícios.

"Você sabe para onde está a levar o seu negócio nos próximos 3 anos?"



O Que é o Planeamento Estratégico?



Definição Simples

É um processo sistemático que ajuda o empreendedor a definir onde quer chegar e como chegar lá.

Ela envolve questionamentos sobre

O que fazer, como, quando, quanto, para quem, por que, por quem, onde.

Componentes principais





Missão (o que fazemos)





o que fazemos)



Objetivos e metas





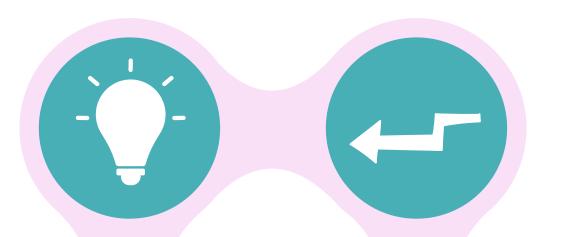


Análise de ambiente (SWOT ou PESTEL)



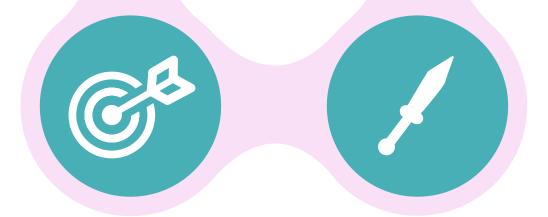


Melhora a tomada de decisão



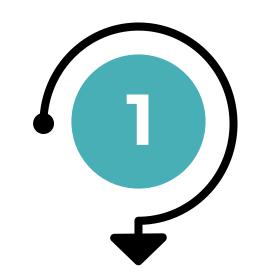
Direcionamento e foco

Ajuda a captar investimento



Prepara para imprevistos e crises



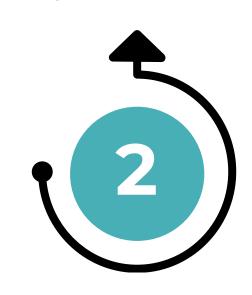


Diagnóstico

Ondeestamosagora?

Destino

Onde queremos chegar?





Estratégias

Qual ocaminhovamosseguir?

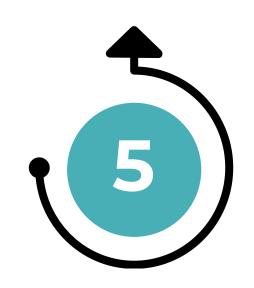


Plano de Acção

O que vamos fazer?

Monitoramento

Estamos no caminho certo?



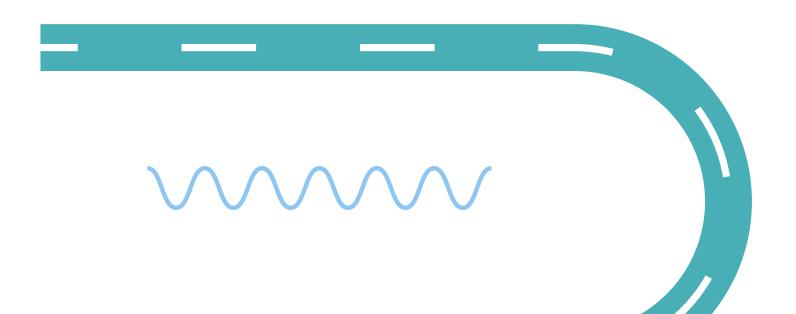




O que precisasermelhorado?

Diagnóstico - Onde estamos agora?





Entender a situação atual do negócio:

- Quais são os nossos pontos fortes?
- Quais são as nossas maiores dificuldades?
- Como está o mercado e a concorrência?
- Ferramentas úteis: Análise SWOT (Forças, Fraquezas, Oportunidades,

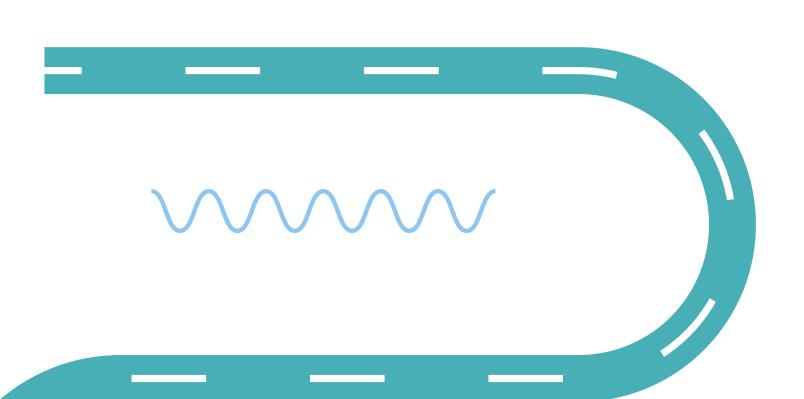
Destino - Onde queremos chegar?

Definir metas claras e alcançáveis:

- O que queremos conquistar nos próximos meses/anos?
- Como saberemos que conseguimos?
- Exemplo: "Aumentar as vendas em 20% em 12 meses"

Estratégias — Qual o caminho vamos seguir?





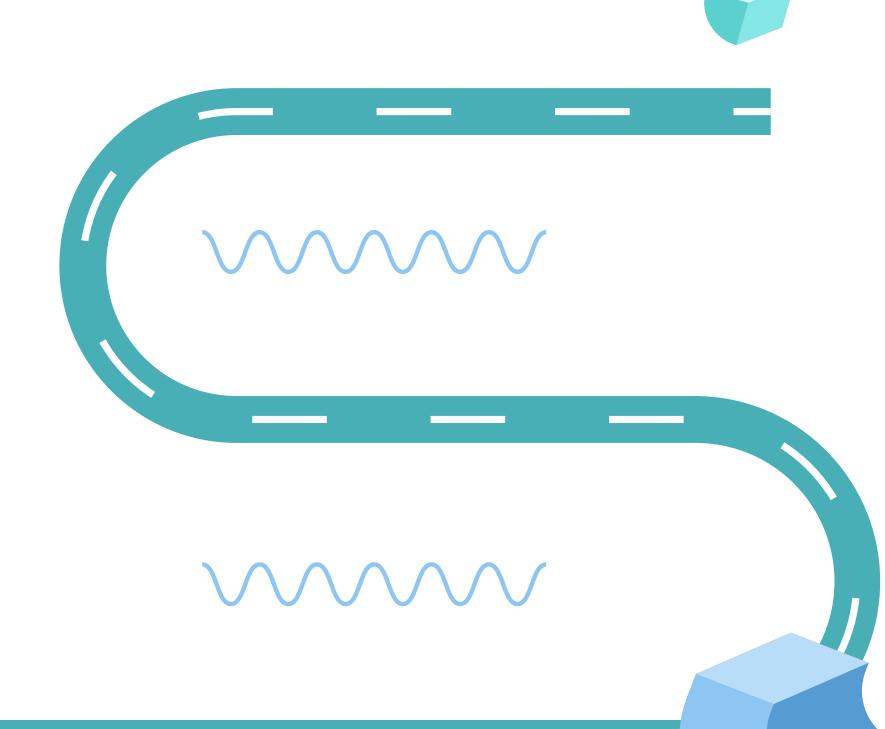
Traçar os caminhos para alcançar os objetivos:

- Vamos melhorar o marketing?
- Vamos investir em tecnologia?
- Vamos expandir para outras zonas?

Plano de Acção — O que vamos fazer?

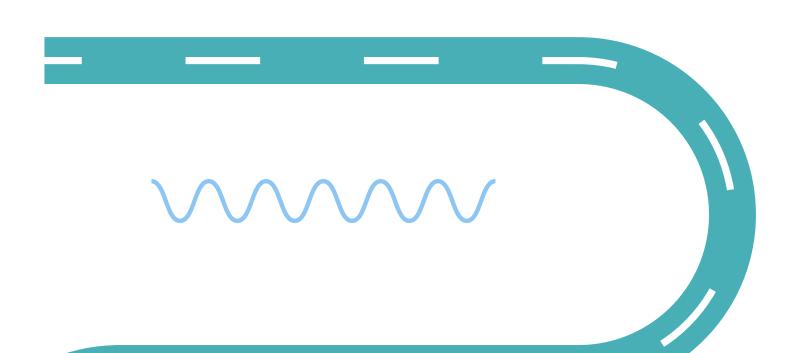
Detalhar as acções práticas:

- Quem vai fazer?
- · O quê?
- Como?
- Quando?
- Com que recursos?



Monitoramento — Estamos no caminho certo?





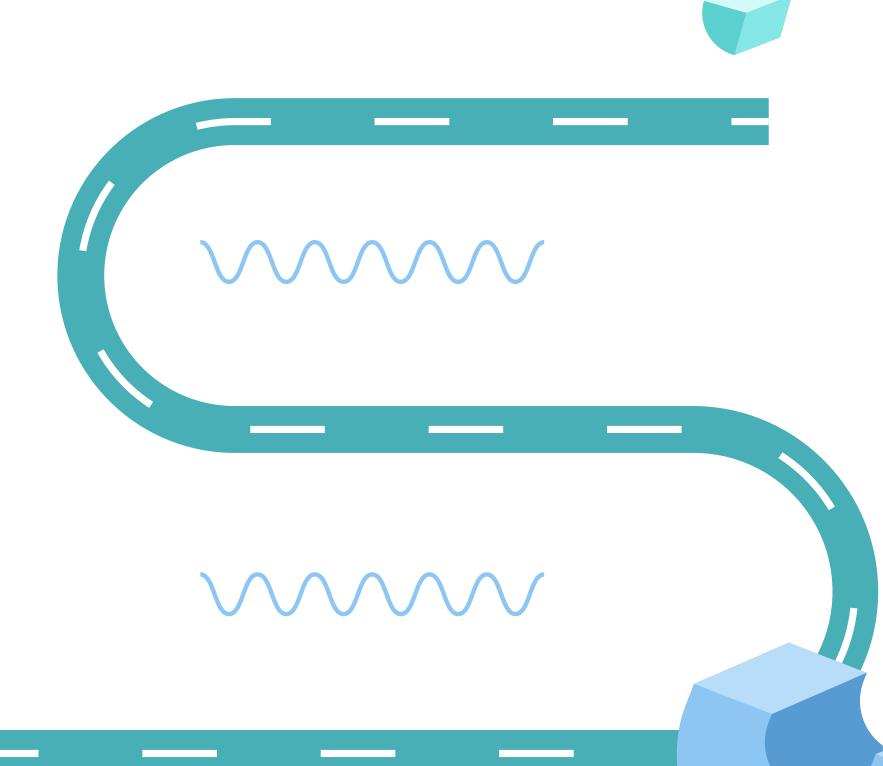
Medir e acompanhar o progresso:

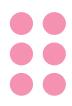
- Os resultados estão aparecendo?
- Os prazos estão sendo cumpridos?
- O que precisa mudar?

Ajustes – O que precisa ser melhorado?

Revisar e adaptar com base nos resultados:

- Corrigir erros
- Aprender com os dados
- Melhorar continuamente (PDCA entra aqui!)





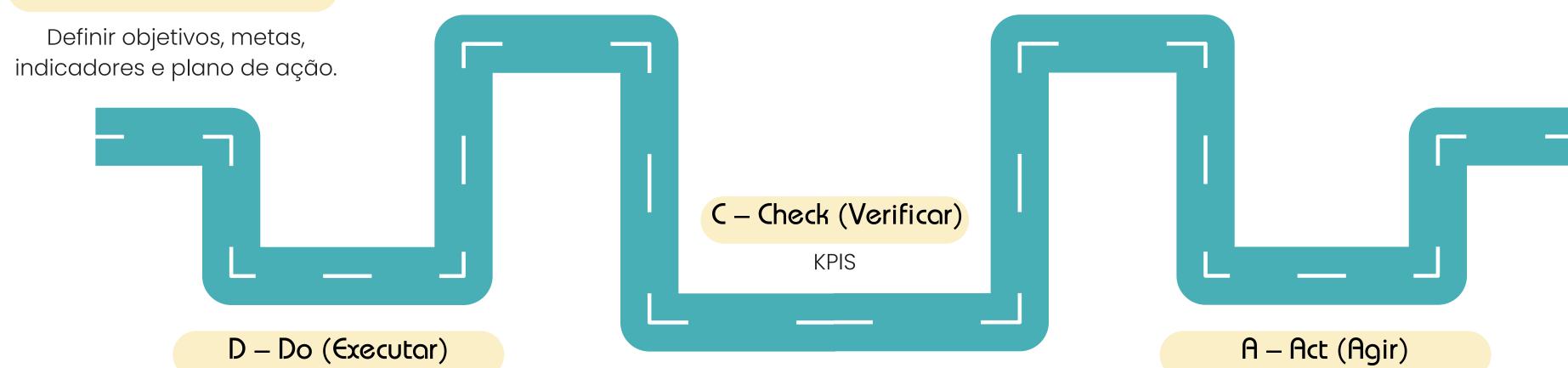
Ciclo PDCA, O que é?



Uma metodologiademelhoria contínuaquegarante queoplanoestratégico seja colocado em prática, acompanhado e ajustado.

Etapas do PDCA:

P - Plan (Planear)



Colocar o plano em prática com os recursos definidos.



Ciclo PDCA, O que é?

Corrigir o que não funcionou ou padronizar o que deu certo.





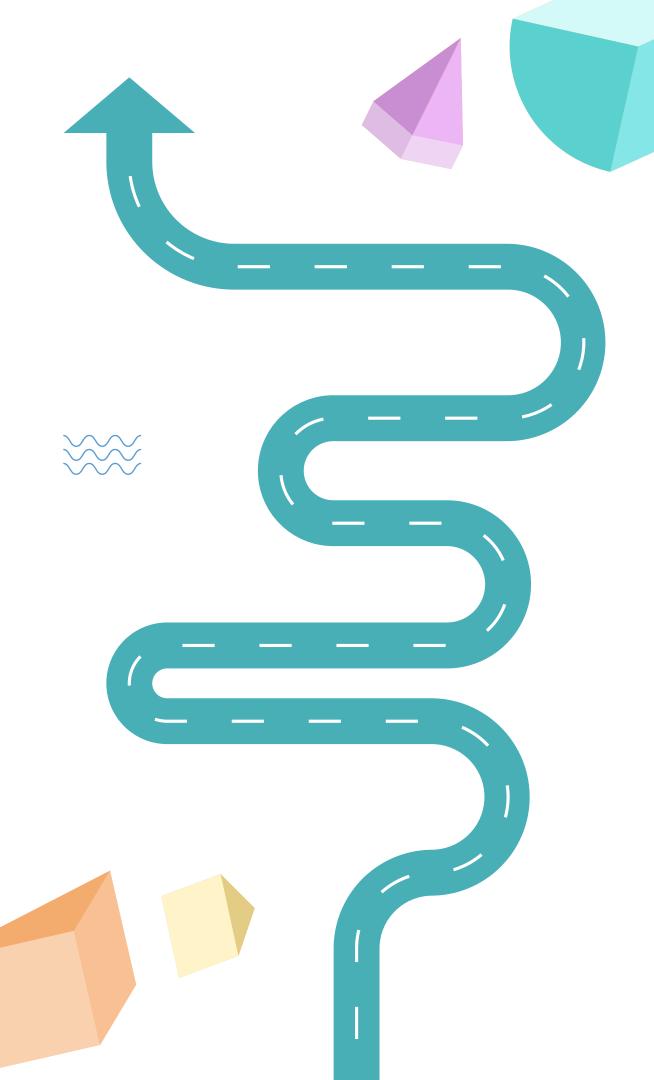
A empresa tem atrasos nas entregas.

Planeia novas rotas

Executa

Verifica os tempos

Corrige ou padroniza





ENCERRAMENTO

Empreender é comouma jornada. Comumbomplaneamento estratégico, vocêtem um GPS que orientacadapasso.

Não é sobre só prever o futuro, é sobre estar preparado para ele.

"Quem não sabe para onde vai, qualquer caminho serve... e qualquer erro também."

"Saia daqui hoje com a decisão de planear. Mesmo que comece pequeno, comece com direção."

